

## USA: la responsabilità prodotto sul mercato americano

### Come attrezzarsi per vendere in sicurezza i propri prodotti

**Martedì 24 settembre 2019, ore 9.15**

Palazzo Bonin-Longare - Corso Palladio, 13 - Vicenza

#### PRESENTAZIONE

---

Mercato immenso, quello USA e non privo di grandi soddisfazioni per il nostro export. Mercato tuttavia competitivo ed esigente e dove il minimo errore può tradursi in costi elevati, per l'esportatore che vi dovesse incappare.

E' il caso ad esempio delle non conformità dei propri prodotti agli standard USA, il più delle volte diversi e distanti da quelli europei, peggio ancora quando la non conformità possa essere collegata ai danni procurati dal prodotto venduto.

L'incontro di martedì 24 settembre mostrerà tuttavia come questi rischi possano essere agevolmente minimizzati; basterà maggiore consapevolezza ed attenzione alla prevenzione.

#### PROGRAMMA

---

##### Ore 9.15

Indirizzi di saluto

##### **Remo Pedon**

*Vicepresidente Confindustria Vicenza con delega ai  
Mercati Esteri*

##### **Stefano Prandato**

*Direttore Area Imprese Vicenza Intesa Sanpaolo*

---

##### Ore 9.30

RC prodotto negli USA. Come redigere il "Manuale Istruzioni" e le clausole contrattuali che vale la pena di adottare

##### **Antonio Valla**

*Studio Legale Valla & Associates  
San Francisco, New York, Los Angeles*

##### Ore 11.00

Requisiti tecnici e attestazioni di conformità per l'esportazione di macchinari e impianti in Nord America

##### **Gino Zampieri**

*Presidente A.C. & E. Consulting North America*

---

##### Ore 11.30

Assicurare il rischio prodotto negli USA

##### **Giulio Poli**

*Vice Direttore Generale Aon SpA  
Responsabile Nazionale Segmento Aziende*

---

##### Ore 12.00

Dibattito e conclusione dei lavori

---

##### Ore 14.00-17.00

Incontri B2B con i relatori