

CREDIBILE: cos'è

Si tratta di un sistema verticale per la gestione dei crediti commerciali sviluppato dagli esperti del Credito di Assiteca, volto a garantire all'Azienda il raggiungimento degli obiettivi di efficienza ed efficacia nella Gestione del Rischio Credito, progettato con il più idoneo rapporto tra costi e benefici.

La finalità è quella di offrire uno strumento completo che permetta di tenere facilmente sotto controllo tutti i processi e le attività legate alla Gestione del Rischio di Credito Commerciale: dall'acquisizione dell'ordine e/o del cliente fino al pagamento finale (Order To Cash) o alla eventuale rilevazione della perdita e del relativo recupero IVA.

Per le sue caratteristiche il tool è dedicato alle aziende con fatturato a partire da 10/20 milioni di euro e con almeno 200 clienti attivi .

CREDIBILE: caratteristiche e benefici

La principale caratteristica del tool è quella di essere un Sistema di Funzioni interattive che, unite, creano un plus di benefici:

- **Integrabilità:** il prodotto si integra facilmente con qualunque sistema ERP
- **Modularità:** ciascun modulo è autonomo e può essere utilizzato in maniera indipendente dagli altri
- **Facilità di utilizzo:** l'utilizzo del prodotto risulta semplice ed intuitivo
- **Interattività:** assoluta facilità di navigazione tra i vari elementi del prodotto
- **Semplificazione delle Procedure:** Fidi, Scaduto, Contenzioso, etc.
- **Totalmente aperto** a tutti i **mondi esterni** all'organizzazione aziendale
- Costante **Monitoraggio** del Portafoglio Clienti
- **Reporting** completo ed efficace
- **Gestione documentale** avanzata.

CREDIBILE: principali funzionalità standard

- **Dashboard personalizzabile:** un quadro di sintesi che riporta le principali statistiche, informazioni, KPI (Key Performance Indicator) sul portafoglio clienti e le attività in scadenza.
- **Estratto conto:** esclusivo Credibile con l'esposizione personalizzata del dettaglio dei dati contabili per cliente e la ponderazione in termini di anzianità delle singole eventuali fatture scadute [anche multirata](#), DSO, ecc.
- **Gestione anagrafica:** il programma è predisposto ad accogliere qualunque attributo anagrafico fosse richiesto dalle aziende cliente e da qualunque ulteriore fonte esterna
- **Controllo fatturato e pagamenti:** censimento puntuale e storico del fatturato e dei pagamenti in un determinato periodo temporale.
- **Gestione fidi multilivello:** questo modulo consente di gestire i vari tipi di Fidi utilizzati dal cliente con criteri di multilivello. Ogni tipo di Fido dei quali segue regole proprie, in base alle procedure aziendali e alle eventuali regole assicurative.

CREDIBILE: alcune possibili personalizzazioni

- **Controllo e gestione processo dello scaduto e delle attività di recupero stragiudiziale e giudiziale:** la gestione dello Scaduto prevede un Alert che consente il controllo di tutti i clienti che presentano una situazione di Scaduto.
- **Modulo per la gestione della polizza crediti commerciali** a supporto delle aziende che hanno la polizza crediti e in particolare quelle con un numero elevato di clienti in anagrafica.
- **Modulo per la gestione delle informazioni crediti commerciali** a supporto delle aziende che hanno contratti con provider di informazioni commerciali

Credibile: le attività

Fase 1 (Revisione Processi di credit management)

- Assesment
- Gap Analysis
- Revisione processi e delle procedure di gestione dei crediti commerciali

Fase 2 (Avviamento e inizializzazione)

- Setup
- Formazione Base
- Affiancamento al GO-Live
- Migrazione Dati
- Licenza d'uso primo fino a 3 utenze

Fase 3 (esercizio dal secondo anno a seguire)

- Licenza d'uso fino a 3 utenze
- Costo di funzionamento
- Assistenza e Manutenzione

Credibile: condizioni economiche

Rispetto alla versione standard (personalizzazioni escluse) per le aziende associate a CONFINDUSTRIA VICENZA verrà applicato uno **sconto del 20%** sugli importi che seguono.

In particolare:

Fase 1 (Revisione Processi di credit management) da definire in relazione alle caratteristiche dell'azienda interessata (da 2 a 5 gg uomo)

Fase 2 (Avviamento e inizializzazione) 8.000 da 30.000 € (IVA esclusa)

Fase 3 (esercizio dal secondo anno a seguire) 3.000 a 10.000 € (IVA esclusa)

Costo licenza d'uso aggiuntive 600 € (IVA esclusa)

Costo giorno uomo per attività di personalizzazione 700 € (IVA esclusa)