

## Svizzera: come trovare e lavorare con la committenza elvetica

**Mercoledì 30 ottobre 2019, ore 9.30**

Palazzo Bonin-Longare - Corso Palladio, 13 - Vicenza

### PRESENTAZIONE

La Svizzera è saldamente al quarto posto tra i mercati dove la provincia di Vicenza esporta di più. Nel primo semestre di quest'anno, il paese ha consolidato questa sua posizione registrando una crescita record del nostro export, superiore al 20%.

Tra le molte motivazioni c'è ovviamente anche l'apprezzamento della sofisticata committenza elvetica per la nostra qualità manifatturiera.

Un mercato oltretutto ricco e geograficamente vicino, su cui esistono ancora grossi margini di crescita.

Per questo motivo Confindustria Vicenza e FarExport propongono, in collaborazione con Intesa Sanpaolo, l'incontro con uno dei più noti specialisti svizzeri nei settori approvvigionamento e supply chain.

Forte di esperienze maturate con importanti gruppi industriali presenti in Svizzera, quali Amedis, Zimmer Biomet, Mettler Toledo, Wartsila e Alstom, Leonardo Longaretti può offrire le chiavi per entrare con successo nelle vendor list della committenza svizzera, a chi dispone di prodotti di qualità.

A completare l'analisi gli esperti della Camera di Commercio Italiana per la Svizzera, alleato di FarExport per la ricerca di partner elvetici.

Per iscriversi al convegno e ai B2B utilizzare questo [link](#).

### PROGRAMMA

---

#### Ore 9.30

Indirizzi di saluto

#### Remo Pedon

Vicepresidente Confindustria Vicenza con delega ai Mercati Esteri

#### Stefano Prandato

*Direttore Area Imprese Vicenza Intesa Sanpaolo*

#### Ore 9.50

La situazione economica in Svizzera e la struttura industriale del paese

#### Alessandro Babini - Ilaria Ceddia

*Camera di Commercio Italiana per la Svizzera*

#### Ore 10.15

L'evoluzione dell'industria svizzera nei settori di maggior interesse per Vicenza: uno sguardo anche al futuro

#### Leonardo Longaretti

#### Ore 10.30

Gli acquirenti svizzeri: sistemi di approccio ai fornitori

#### Leonardo Longaretti

#### Ore 11.00

Domande e risposte

#### Ore 11.15

Gli acquirenti internazionali presenti in Svizzera: come vedevano e come ora vedono il mercato italiano e vicentino

#### Leonardo Longaretti

#### Ore 11.45

Domande e risposte

#### Ore 12.00

Eventuali testimonianze di impresa o dibattito finale

#### Ore 13.30

Incontri B2B